

Meuwissen ontwikkelt en produceert vochtregulerende en isolerende folies voor de bouw en industrie. Producten zoals Miofol® en Alkreflex® hebben ons groot gemaakt. Daarnaast voeren wij als enige Nederlandse vertegenwoordiger van DuPont™ de producten Tyvek® en Enercor®.

Bij de productie van onze folies maken wij gebruik van de meest moderne methoden en technieken van extrusiecoaten en het lamineren van flexibele materialen. Zij staan garant voor de hoogstaande kwaliteit van onze producten. Meuwissen onderhoudt een intensief contact met zijn afnemers. Zij vertellen ons hoe wij onze producten kunnen vernieuwen en verbeteren. In feite bepalen zij ons assortiment.

Met hun vochtregulerende en isolerende werking leveren onze folies een belangrijke bijdrage aan duurzaam bouwen en daarmee aan ons milieu.

Onze verkooporganisatie is gedreven om dagelijks orders te scoren en doet dit met name door:

- Sterke merken. (Miofol®, Polytex®, Tyvek®, Enercore®, Alkreflex®)
- Kennisoverdracht.
- 100 % beschikbaarheid van onze producten gekoppeld aan een laag voorraadniveau bij de klant.
- Producten met een hoge omloopsnelheid en een gezonde marge.
- Minimale belasting van de vestigingen door solide afspraken met het hoofdkantoor.

Voor dit verkoopconcept zoeken wij per direct een enthousiaste

Accountmanager Zuid-Nederland

Kandidaten voor deze functie:

- Zijn gedreven om te scoren en voelen zich thuis in een klein team.
- Hebben affiniteit met bouwmaterialen.
- Hebben enkele jaren ervaring in de verkoopbuitendienst.
- Beschikken over MBO/HBO denk- en werkniveau en zijn in het bezit van rijbewijs B.
- Zijn bereid relevante cursussen of opleidingen te volgen.
- Geven graag trainingen (productpresentaties) aan de klant.
- Zijn gewend om met Windows Office te werken.
- Zijn woonachtig in het rayon Zuid-Nederland.

Werkzaamheden:

- Het promoten van de Meuwissen producten bij de bouwmaterialen- / IJzerwaren- en houthandel in het rayon.
- Het geven van voorraad- en promotieadviezen evenals productvoorlichting en training.
- Het introduceren van nieuwe producten.
- Promotie van onze producten bij de bouwmaatschappijen, architecten, projectontwikkelaars en woningbouwverenigingen.
- Duidelijke uitwisseling van informatie en nauwe samenwerking met onze binnendienst.
- Het maken en volgen van accountplanning voor uw rayon.
- U rapporteert aan de salesmanager.

Meuwissen Bouwproducten B.V. maakt onderdeel uit van Walki Groep.

Walki Group is een toonaangevende producent van technische laminaten en beschermend verpakkingsmateriaal, gespecialiseerd in op vezels gebaseerde, intelligente, meerlaagse producten voor zeer uiteenlopende markten van energiebesparende constructielagen tot barrièreverpakkingen. Walki Group is gevestigd in Finland, Duitsland, Polen, Groot-Brittannië, Rusland en China.

Walki Group heeft ongeveer 1000 medewerkers, de jaarlijkse netto-omzet voor de Group bedraagt 300 miljoen euro.

Meer informatie vindt u op onze website; www.meuwissen.nl. U kunt uw sollicitatie voorzien van Curriculum Vitae richt aan Meuwissen Bouwproducten B.V. t.a.v. P.V. Kamphuis, Postbus 716 2004 RS Haarlem of per email p.kamphuis@meuwissen.nl. Voor informatie kunt u contact opnemen met de heer P.V. Kamphuis te bereiken onder p.kamphuis@meuwissen.nl of mobiel +31 6 51152879.